News Date	18-12-2017
Publication	Amar Ujala
Media Type	Newspaper
Publication Type	Regional Daily
Page No.	11
Language	Hindi
Edition	Delhi

टर्म प्लान में चुनें नियमित आय की सुरक्षा

अपना पैसा

खालिद अहमद, हेड, प्रोडक्ट मैनेजमेंट
पीएनबी मेटलाइफ

वित्तीय योजना में टर्म प्लान का महत्वपूर्ण स्थान है क्योंकि वे लाइफ कवर द्वारा सुरक्षा उपलब्ध कराते हैं। हालांकि एक बुनियादी टर्म प्लान की उपयोगिता निर्विवाद है, पर विस्तृत सुरक्षा प्रदान करने के मामले में उसकी क्षमता कई कारकों पर निर्भर करती है। यह तब अधिक महत्वपूर्ण हो जाता है जब आप अपने परिवार के मुख्य पालनकर्ता हों, क्योंकि तब जरूरी हो जाता है कि आपकी अनुपस्थिति में भी आपके परिवार का भरण-पोषण होता रहे।

सोचना होगा नियमित आय की सुरक्षा के बारे में

एक आम टर्म प्लान आपको तुरंत एकमुश्त रकम का भुगतान कर सकता है, पर यह जानना जरूरी होगा कि क्या यह आपके परिवार के लिए काफी होगा, खासकर नियमित मासिक खर्चों के प्रबंधन के लिए। आपको नियमित आय के बारे में सोचना होगा, क्योंकि यह मजबूत वित्तीय सुरक्षा देने के साथ आपके परिवार के दीर्घावधि लक्ष्यों को पाने में भी मदद करता है।

ऐसे प्लान उपलब्ध हैं

कई प्लान हैं, जो आंशिक एकमुश्त रकम व आंशिक आय का भुगतान नामांकित व्यक्तियों को करते हैं। आप स्थायी आय या बढ़ती आय में से एक विकल्प चुन सकते हैं। आय की सुरक्षा वाले प्लान कमाऊ सदस्य के न रहने पर भी आय की निरंतरता को सुनिश्चित कर दीर्घावधि में एक आर्थिक कवच मुहैया करा कर परिजनों की आर्थिक जरूरतों को पूरा करते हैं।

खर्च के मुताबिक हो सुरक्षा प्रस्ताव

आदर्श रूप से, आपका लक्ष्य एक ऐसा सुरक्षा प्रस्ताव होना चाहिए जो वर्तमान की जरूरतों के साथ दीर्घावधि के नियमित खर्चों का भी ध्यान रखे। इसे एक उदाहरण द्वारा समझें। रोहन तथा श्रुति की शादी को नौ वर्ष हो चुके हैं। उनके एक बेटा व एक बेटी हैं, जो छोटे हैं। रोहन की सालाना आय 12 लाख रुपये है व उसके पास एक करोड़ रुपये की सुनिश्चित राशि का टर्म प्लान है। एक शाम, दफ्तर से घर आते वक्त रोहन की सड़क दुर्घटना में मृत्यु हो जाती है। हालांकि उसकी मृत्यु ने परिवार को मानसिक व भावनात्मक रूप से धक्का पहुंचाया, फिर भी उनके पास वित्तीय सुरक्षा के साधन मौजूद थे। रोहन की बीमा कंपनी ने श्रुति को अपने रोजाना के खर्चों का प्रबंध करने, बच्चों की शिक्षा का भार उठाने, गृह ऋण चुकाने व अपनी वृद्धावस्था के लिए बचाने लायक एक करोड़ रुपये का भुगतान किया।

कुछ प्रश्नों पर गौर करना है जरूरी

क्या यह भुगतान रोहन के परिवार के वित्तीय लक्ष्यों के लिए काफी होगा ?

अगर श्रुति को पूरी रकम कुछ ही वर्षों में खर्च करने को बाध्य होना पड़ा तो? तब उसके व उसके बच्चों के भविष्य का क्या होगा?

क्या रोहन टर्म प्लान खरीदते वक्त इससे एक बेहतर विकल्प चुन सकता था - एक ऐसा सुरक्षा प्लान जो उसके परिवार को ज्यादा अच्छी आर्थिक स्थिति मुहैया करा सकता?

क्या वह एक ऐसा विकल्प चुन सकता था, जो श्रुति व उनके बच्चों के लिए आय की निरंतरता सुनिश्चित करता?

रोहन के पास अन्य विकल्प भी थे

रोहन के पास दूसरे विकल्प थे जिन्हें चुनकर वह बीवी-बच्चों के लिए बेहतर विरासत छोड़ सकता था। उसे एक ऐसा प्लान लेना चाहिए था जो श्रुति को उसकी तात्कालिक जरूरतों की पूर्ति के लिए एकमुश्त रकम का भुगतान करने के साथ उसके द्वारा अपने परिवार को उपलब्ध कराई जा रही रकम का स्थान भी ले सके। परिवार के कमाऊ सदस्य की मृत्यु की स्थिति में आय सुरक्षा विकल्पों के साथ आने वाले बीमा प्लान परिवार की आय को प्रतिस्थापित करने के लिए बनाए जाते हैं व खासकर ऐसे प्लान युवा परिवारों के लिए जरूरी हैं। ऐसे सुरक्षा प्लान यह सुनिश्चित करते हैं कि परिवार के पास पैसे की उपलब्धता न केवल किसी दुर्योग की स्थिति में, बल्कि उसके बाद एक लंबे वक्त तक बनी रहे।