

# Webinars on Insurance Awareness

*Bihar | Punjab | Karnataka | Maharashtra | Uttar Pradesh | West Bengal*

# Target Media

**अमर उजाला**  
 **जागरण**

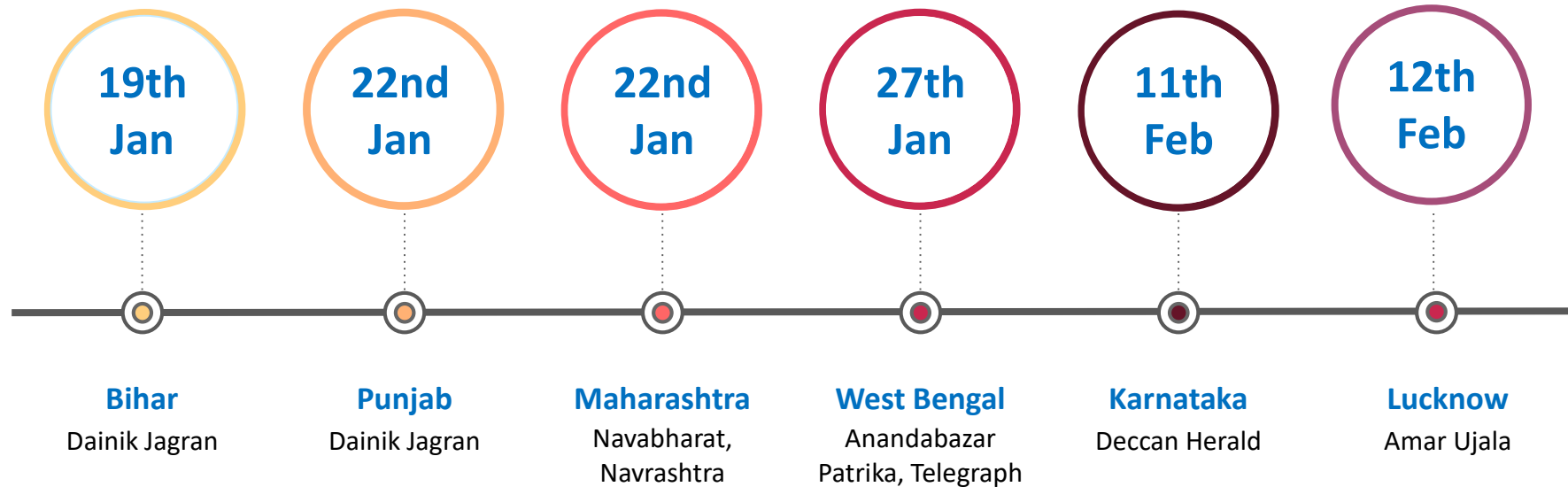
**नवभारत**  
**नवराष्ट्र**



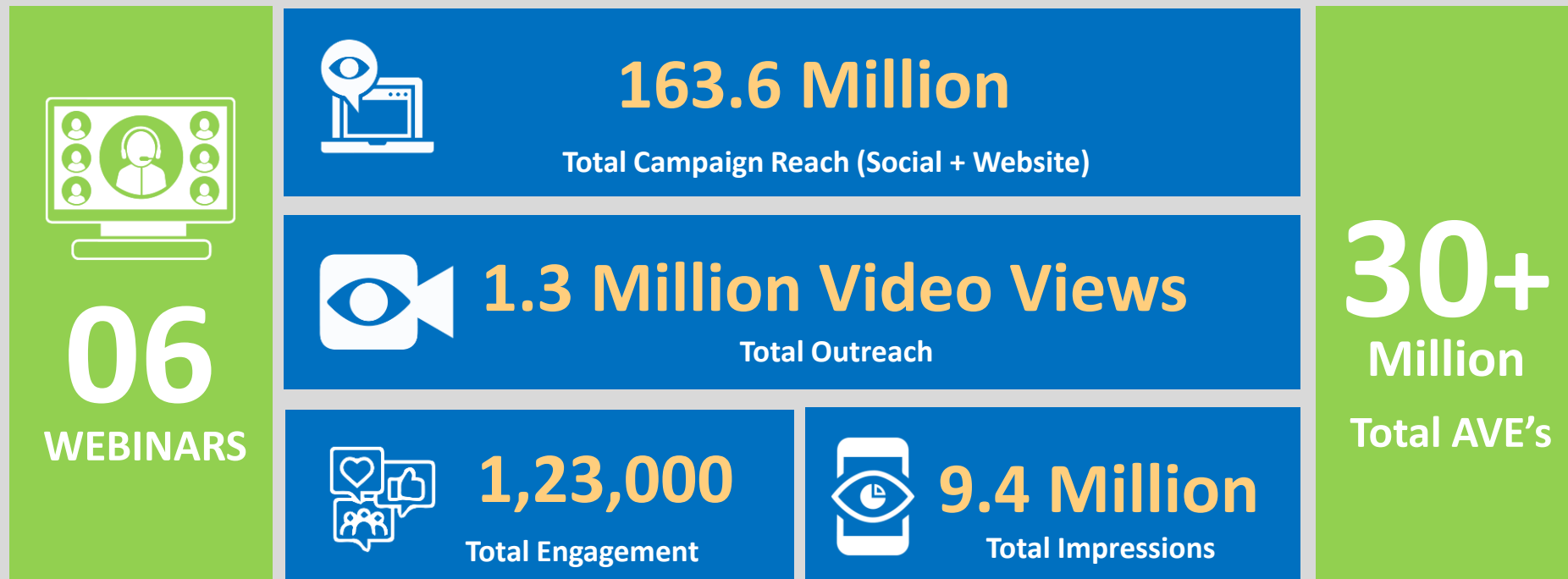
आनन्दबाजार पत्रिका  
*The Telegraph online*

  
**DECCAN HERALD**

# Markets



# Campaign Overview



# Dainik Jagaran

## Bihar

*Is Roti, Kapada, Makaan + Bima, a new normal for Indian household post-pandemic?*

# Panellists

**PMI Speaker:** Mr. Ashish Kumar Srivastava,  
MD & CEO, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Sanjay Kandpal,  
Zonal Manager, Punjab National Bank, Patna

**Agency Partner:** Ms. Usha Singh, Financial  
Advisor, PNB MetLife, Bihar

**External Speaker:** Jitendra P. S Solanki, SEBI  
Registered Investment Adviser

**Moderator:** Manish Kumar Mishra, Deputy  
Editor, Jagran New Media



[YouTube Link](#) | [Facebook](#)

Live streamed on: Facebook, YouTube, Jagran.com, Jagran TV, Inext

# Campaign Performance

<b>&lt;900</b>	<b>181,000</b>	<b>18,800</b>	<b>80,700</b>	<b>570,000</b>	<b>4.75 Mn</b>
Number of Live Attendees	Total Video Views	Total Engagement	Article Pageviews	Banner Impressions	AVE*

\*Online AVE

# Pre-event Coverage



राज्य चुने | कोरोना | बजट 2021 | महिंद्रा टेक्नॉलॉजिज | जागरण | Book Ad | हिन्दी | Epaper | Type Your search

हिंदी न्यूज़ / व्यापार / insurance

## महामारी के बाद भारतीय परिवारों के लिए रोटी, कपड़ा, मकान + बीमा विषय पर 19 जनवरी को वेबिनार, जुड़ें हमारे साथ

महामारी के बाद भारतीय परिवारों के लिए क्या रोटी, कपड़ा, मकान + बीमा जीने का नया तरीका है? इस विषय पर 19 जनवरी दोपहर 3 बजे एक वेबिनार का आयोजन किया जा रहा है। आप अपने सवालों के साथ [jagran.com](http://jagran.com) और [Inext](https://www.facebook.com/next) के फेसबुक पेज पर जाकर वेबिनार से जुड़ सकते हैं। जीवन बीमा से जुड़े आपके सभी सवालों का जवाब देने के लिए PNB MetLife के MD और CEO आशीष कुमार श्रीवास्तव और बिहार PNB MetLife की डिस्ट्रीब्यूटर श्रीमती उषा सिंह मौजूद रहेंगे। वेबिनार का फोकस बीमा की बदलती धारणा पर होगा। इसका मकसद है लोगों के साथ सीधा संवाद करके महामारी में बीमा की जरूरतों के बारे में बताना है। इससे लोग बीमा खरीदने को लेकर जागरूक होंगे और अपने भविष्य को वित्तीय रूप से सुरक्षित कर पाएंगे। PNB MetLife ने हमेशा ही कस्टमर को बेहतर अनुभव देने की कोशिश की है। अपने कस्टमर को आगे रखते हुए इन्होंने कई डिजिटल पहल की शुरुआत की है, जो कस्टमर जर्नी और इंश्योरेंस खरीदने के बाद के एक्सपीरियंस को आसान बनाने में मदद करते हैं। डिजिटल पहल की शुरुआत का मकसद बेहतर तरीके से कस्टमर की समस्याओं का जल्द निवारण करना है।

**RESULT**  
भारत बनाम इंग्लैंड  
दूसरा टेस्ट

स्कोरकार्ड	
कमेंट्री	
इंग्लैंड	भारत
10 & 164/10 (over : 54.2)	329/10 & 286/10 (over : 85.5)

भारत ने इंग्लैंड को 317 रनों से हराया

Dainik Jagran

Page views: 49,791

[महामारी के बाद भारतीय परिवारों के लिए रोटी, कपड़ा, मकान + बीमा विषय पर 19 जनवरी को वेबिनार, जुड़ें हमारे साथ](#)



# Post-event Coverage



एक सही जीवन बीमा पॉलिसी से बाल्यावस्था, किशोरावस्था, युवावस्था और वृद्धावस्था को करें सुरक्षित - PNB MetLife के MD एवं CEO आशीष कुमार श्रीवास्तव

नई दिल्ली, ब्रांड डेस्क। 2020 कोरोना महामारी के नाम होगा यह किसी ने नहीं सोचा था। लेकिन इसने यह अवश्य बत दिया कि हमारा जीवन अनिश्चित काल के लिए नहीं है। हमें नहीं पता कि कल या भविष्य में हमारे साथ क्या होगा। ऐसी स्थिति में आपको पहले से ही तैयार रहने की जरूरत है। संकट की स्थिति में आपका परिवार आर्थिक रूप से सुरक्षित रहे, इसके लिए आपको अभी से जीवन बीमा लेने पर विचार करना चाहिए।

अब तक हमें यह लगता था कि टोटी, कपड़ा और मकान हमारी बुनियादी जरूरतें हैं, लेकिन कोरोना महामारी ने इन बुनियादी जरूरतों में एक चीज को और जोड़ दिया वह है बीमा। वर्तमान समय में यह हमारे लिए क्यों जरूरी है, इस विषय पर Dainik Jagran और Inext के डिजिटल प्लेटफॉर्म पर दिनांक 19 जनवरी को एक वेबिनार का आयोजन किया गया।

इस वेबिनार में मौजूद अलग-अलग विशेषज्ञों ने वर्तमान परिस्थिति में बीमा की जरूरत, बीमा के प्रकार, बीमा में रोजगार की संभावनाएं, बीमा को लेकर ग्राहकों की सोच आदि पर चर्चा की। विशेषज्ञों में PNB MetLife के MD एवं CEO आशीष कुमार श्रीवास्तव, Punjab National Bank पटना के अंचल प्रबंधक संजय कांडपाल, PNB MetLife-बिहार की वित्तीय सलाहकार उषा सिंह और SEBI रजिस्टर्ड निवेश सलाहकार और सर्टिफाइड फाइनेंशियल प्लानर जितेंद्र सोलंकी शामिल थे। कार्यक्रम का संचालन जागरण न्यू मीडिया के डिप्टी एडिटर मनीष मिश्रा ने किया।

Dainik Jagran

Page views: 30,952

[एक सही जीवन बीमा पॉलिसी से बाल्यावस्था, किशोरावस्था, युवावस्था और वृद्धावस्था को करें सुरक्षित - PNB MetLife के MD एवं CEO आशीष कुमार श्रीवास्तव](#)

# Dainik Jagaran

## Punjab

*Disruptions created by the pandemic in state of Punjab – how digital adoption is driving insurance penetration in the state?*

# Panellists

**PMLI Speaker:** Mr. Sameer Bansal, Chief Distribution Officer, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Prem Kumar Arora, Deputy Zonal Manager, Punjab National Bank, Amritsar

**Agency Partner:** Mr. Vinay Kohli, Insurance Manager, PNB MetLife, Punjab

**External Speaker:** Manikaran Singal, Chief Financial Planner, Good Moneying Financial Solutions

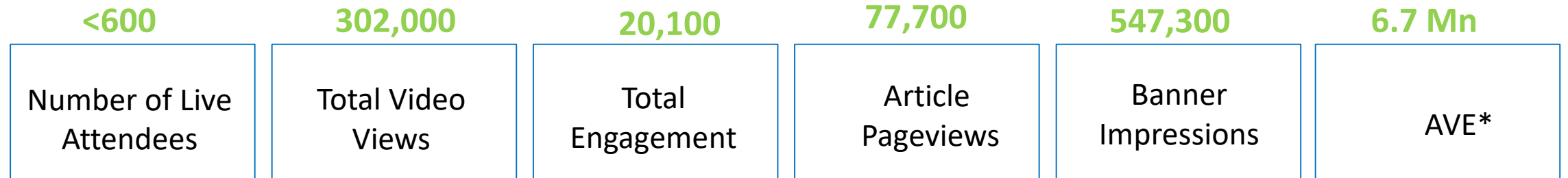
**Moderator:** Pallavi Mishra, Editor, Jagran New Media



[YouTube Link](#) | [Facebook](#)

Live streamed on: Facebook, YouTube, Jagran.com, Jagran TV, Punjabi Jagran

# Campaign Performance



\*Online AVE

# Pre-event Coverage



राज्य चुनें | कोटोना | बजट 2021 | महिंद्रा टैबलैट्स

जागरण

Book Ad हिन्दी Epaper Type Your search

होम राजा राष्ट्रीय स्पेशल पॉलिटिक्स दुनिया किसान कल्याण विश्वास न्यूज़ मनोरंजन बिजनेस लाइफटाइम टेक ज्ञान ऑटो क्रिकेट शिक्षा LOCAL

हिंदी न्यूज़ / व्यापार / biz

## महामारी के बाद जीवन बीमा पॉलिसी कितनी है महत्वपूर्ण, जानने के लिए 22 जनवरी को जुड़ें PNB MetLife के साथ

नई दिल्ली, ब्रांड डेस्क। जीवन बीमा (Life Insurance) पॉलिसी खरीदना सबसे महत्वपूर्ण वित्तीय निर्णयों में से एक है। इससे संकट की स्थिति में हमारे अपनों की वित्तीय सुरक्षा बरकरार रहती है। साथ ही, यह लॉन्ग टर्म गोल और रिटायरमेंट में भी बहुत फायदेमंद है। इससे टेक्स में भी फायदा मिलता है, और सबसे जरूरी चीज मन को शांति मिलती है, क्योंकि जीवन बीमा पॉलिसी के होने से हम अपने परिवार की सुरक्षा को लेकर निश्चित हो जाते हैं।

भारत में जीवन बीमा पॉलिसी खरीदने वालों की संख्या में लगातार बढ़ोत्तरी हो रही है। इसकी सबसे बड़ी वजह है डिजिटलाइजेशन। इससे लोगों को घर बैठे बीमा करवाने और उससे जुड़ी जानकारी प्राप्त करने में सहूलियत मिलती है। महामारी की स्थिति को देखते हुए आजकल लोग घर से ही जीवन बीमा पॉलिसी खरीद रहे हैं। पंजाब राज्य इसका सबसे बड़ा उदाहरण है। डिजिटलीकरण की वजह से राज्य में इंश्योरेंस पेनिट्रेशन को बढ़ावा मिल रहा है।

Dainik Jagran

Page views: 33,853

[महामारी के बाद जीवन बीमा पॉलिसी कितनी है महत्वपूर्ण, जानने के लिए 22 जनवरी को जुड़ें PNB MetLife के साथ](#)

# Post-event Coverage



राज्य चुनें | कोरोना | बजट 2021 | महिंद्रा ट्रेडर्स

जागरण

Book Ad हिन्दी Epaper Type Your search

होम ताज़ा राष्ट्रीय स्पेशल पॉलिटिक्स दुनिया किसान कल्याण विश्वास न्यूज़ मनोरंजन बिजनेस लाइफस्टाइल टेक ज्ञान आर्टो क्रिकेट शिक्षा LOCAL

हिन्दी न्यूज़ / व्यापार / insurance

## कोरोना जैसी महामारी के बाद कितनी जरूरी है बीमा पॉलिसी, PNB MetLife और SEBI से जुड़े विशेषज्ञों से जानें

नई दिल्ली, ब्रांड डेस्क। कोरोना वायरस महामारी के आने के बाद से लोग अपने परिवार और उनके प्रति अपनी जिम्मेदारी को लेकर पहले से अधिक सजग हो गए हैं। इस महामारी में किसी की नौकरी गई, तो किसी के वेतन में कटौती हुई, तो कुछ लोगों को लॉकडाउन के कारण अपने व्यापार में भारी नुकसान झेलना पड़ा। दुनिया अब भी इस महामारी से पूरी तरह उबर नहीं पाई है। ऐसे में लोग जीवन बीमा और हेल्थ बीमा को अधिक अमहियत देने लगे हैं। बीमा ना केवल जीवन के बाद परिवार की आर्थिक स्थिति में मदद करता है, बल्कि वर्तमान को भी आसान बना देता है।

हालांकि लोग इस मामले में अधिक जागरूक नहीं हैं। इसी वजह से इस विषय पर Dainik Jagran और Punjab Jagran के डिजिटल प्लेटफॉर्म पर 22 जनवरी को एक वेबिनार का आयोजन किया गया। वेबिनार में मौजूद अलग-अलग विशेषज्ञों ने बीमा से जुड़े हर सवाल का जवाब दिया है और सरल भाषा में बताया है कि कैसे हम बीमा के जरिए अपने और अपने परिवार के भविष्य को सुरक्षित कर सकते हैं।

इन विशेषज्ञों में PNB MetLife के चीफ डिस्ट्रीब्यूशन ऑफिसर समीर बंसल, पंजाब नेशनल बैंक की अमृतसर शाखा के उप अंचल प्रबंधक प्रेम कुमार अरोड़ा, PNB MetLife की पंजाब शाखा के इंसुरेंस मैनेजर विनय कोहली और SEBI में प्रमाणित रिजस्टर्ड इन्वेस्टमेंट एडवाइजर और सर्टिफाइड फाइनेंशियल प्लानर मणिकरण सिंघल शामिल थे। कार्यक्रम का संचालन जागरण न्यू मीडिया की पल्लवी मिश्रा ने किया।

भारत बनाम इंग्लैंड	
दूरतार टेस्ट	
टकोटकार्ड	
कमेंट्री	
इंग्लैंड	भारत
134/10 & 164/10 (over : 54.2)	329/10 & 286/10 (over : 85.5)
भारत ने इंग्लैंड को 317 रनों से हराया	

Dainik Jagran

Page views: 43,896

[कोरोना जैसी महामारी के बाद कितनी जरूरी है बीमा पॉलिसी, PNB MetLife और SEBI से जुड़े विशेषज्ञों से जानें](#)

# Navbharat & Navarashtra

## Maharashtra

*Insurance is more than a mere tax saving tool?*

# Panellists

**PMLI Speaker:** Mr. Sameer Bansal, Chief Distribution Officer, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Ramdas Hegde, General Manager, Punjab National Bank, Mumbai

**Agency Partner:** Ms. Manisha Sharma, Financial Advisor, PNB MetLife, Maharashtra

**External Speaker:** Mr. Abhishek Singh, Chief Distribution Officer, One Insure

**Moderator:** Vivek Prasad, Executive President, NavaBharat



[Facebook Link](#)

[YouTube Link](#)

*Pre-recorded video shared on: Facebook and YouTube*



# Campaign Performance



\*Online AVE: 9,96,000  
Offline AVE: 1,131,975





# Anandabazar Patrika

## West Bengal

*Guaranteed returns plan - Bengal's favourite flavour of insurance, PNB MetLife expands its roots in West Bengal with Punjab National Bank's merger*

# Panellists

**PMI Speaker:** Mr. Ashish Kumar Srivastava, MD & CEO, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Ashwini Kumar Jha, Punjab National Bank, Kolkata Zonal Office

**Agency Partner:** Mr. Nikhil Shah, Financial Advisor, PNB MetLife, West Bengal

**External Speaker:** Mr. Anurag Somani, Director, Eureka Insurance Broking Pvt. Ltd

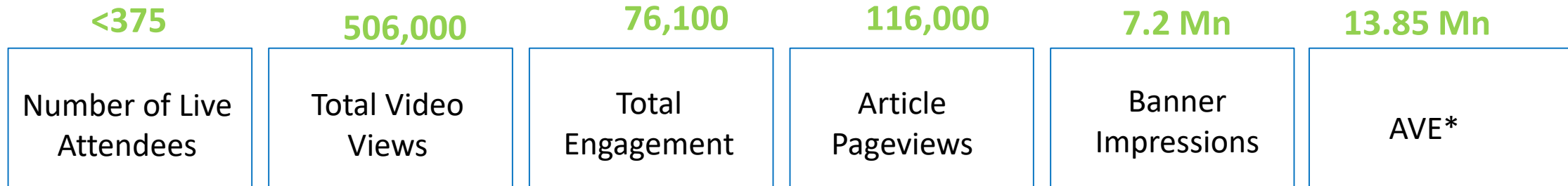
**Moderator:** Mr. Suparna Pathak, Editorial Consultant, ABP Digital



[Facebook Link](#) [YouTube Link](#)

*Live streamed on: Facebook*

# Campaign Performance



\*Online AVE: 1,38,86,000

# Pre-event Coverage

বীমা - দায়িত্বশীল  
জীবনের নতুন রক্ষাকর্তা

**আনন্দবাজার পত্রিকা অনলাইন**

পশ্চিমবঙ্গ দেশ বিদেশ আমার শহর সম্পাদকের পাতা খেলা বিনোদন জীবন+বারা

Insurance - Emerging as a true savior to restart responsibly dgtl

## বীমা - দায়িত্বশীল জীবনের নতুন রক্ষাকর্তা

বিকাশন প্রতিবেদন ১৬ জানুয়ারি ২০২১ ১৮:৪৮



পরামর্শ দেওয়া হয়, সে তার জীবন বা স্বাস্থ্যের জন্য হোক কিংবা স্যান্ডার কেনার জন্য হোক। বর্তমান সময়ে দাঁড়িয়ে প্রত্যেক ব্যক্তির জীবনেই বীমার বিশেষ প্রয়োজনীয়তা রয়েছে।

গোটা বিশ্ব আজ লড়াই করছে কোভিড নামক মহামারীর বিরুদ্ধে। আর এই ভয়াবহ সময়ে দাঁড়িয়ে প্রত্যেকেরই উচিত পরিবারের সকলকে সুরক্ষিত রাখা। সে যে ভাবেই হোক না কেন! আর বীমার মাধ্যমে এই সুরক্ষা বেস্তনী তৈরি করা খুবই সহজ। যেমন ধরুন, আপনি বা আপনার পরিবারের কোনও সদস্য অসুস্থ হয়ে পড়লে তাঁর চিকিৎসার সেই বিপুল খরচের ভার বইতে পারে হেলথ ইন্সিওরেন্স। অর্থাৎ স্বাস্থ্য বীমা থাকলে হঠাৎ করে বিপদে পড়লে আপনাকে চিকিৎসার খরচার কথা নিয়ে চিন্তিত হতে হবে না। বর্তমানে বেশিরভাগ বীমা পলিসি কোভিড ১৯ রোগের কভার দিচ্ছে, যার

**PNB MetLife**  
Look towards a future with life protection worth ₹ 1 Cr. at just ₹ 996/month  
eShield Know More

Anandabazar Patrika

Wednesday, 17 February 2021 • E-paper

**The Telegraph online**


Home Opinion India States Calcutta World Business Science & Tech Health Sports Entertainment Cult

Home / Business / Insurance - Emerging as a true savior to restart responsibly

## Insurance – Emerging as a true savior to restart responsibly

Protecting your family in times of the Covid-19 pandemic is not only essential but crucial for all

**SPONSORED**



Our Correspondent | Published 16.01.21, 09:22 PM

At least once in our lives, we all have been advised to buy insurance, be it for life, health, and even before purchasing a new vehicle. Having an insurance cover, especially during trying times like today is a necessity.

The world today is fighting a battle against the worst pandemic in human history. Protecting your family in times of the COVID-19 pandemic is not only essential but crucial for all. Buying the right insurance policy helps protect your family. For instance, health insurance can be used to meet the treatment expenditure in case you or your family member is contracted with the disease. Today, most of the insurance policies are offering COVID-19 cover, which ensures the buyer peace of mind by providing a financial cushion.

But the majority of people shy away from buying insurance owing to questions like 'Why, What, How Much and Do I really need insurance'. PNB MetLife understands the costumers' dilemmas and believes in putting the costumers' needs first. Hence the insurer is constantly launching various digital initiatives, which help in simplifying the customer's journey through the process of purchasing a policy. The insurer is a firm believer of the philosophy of circle of life which comes from the concept of need-based selling. This is essentially about developing products and solutions, which

The Telegraph

Page views: 62,000  
[The Telegraph](#)  
[Insurance – Emerging as a true savior to restart responsibly](#)

# Post-event Coverage

আনন্দবাজার পত্রিকা অনলাইন

শিক্ষাবল ▼ দেশ বিদেশ ▼ আমার শহর ▼ সম্পাদকের পাতা ▼ খেতা ▼ বিশালন ▼ জীবন+ধারা ▼ জীবনরেখা ▼ খেতে

A webinar on insurance conducted by PNB MetLife

যদিও বিমা নিয়ে আমাদের অনেকেরই কিছু না কিছু ভ্রান্ত ধারণা রয়েছে। অনেকেরই তিকমতো আসেন না বিমা তিক কী তাতে সাহায্য করতে পারে।

## ভবিষ্যতের সুরক্ষায় বিমাই হোক অন্যতম ভরসা

বিশ্বকোষ প্রতিবেদন 08 ফেব্রুয়ারি ২০২১ ১০:২৯



**HDFCLife.com** Your returns are swinging between sixer and bolt out of the market?

কোভিডের কারণে বিপর্যস্ত জীবন। চেষ্টা করা বরফে শিয়াকে পোটা বিছের। অর্থনৈতিক দুর্গতির কারণে বন্ধ হয়ে গিয়েছে বহু সংস্থা। ঈটাই হয়েছে অথবা বেতন কমেছে বহু মানুষের। এর পাশাপাশি শরীর এবং স্বাস্থ্যের প্রতি একটু বেশিই খুঁকি পড়তে সাধারণের। আর সেখানেই প্রয়োজনীয়তা বেড়েছে জীবন বিমার।

যদিও বিমা নিয়ে আমাদের অনেকেরই কিছু না কিছু ভ্রান্ত ধারণা রয়েছে। অনেকেরই তিকমতো আসেন না বিমা তিক কী তাতে সাহায্য করতে পারে। অথবা এর সঠিক প্রয়োজনীয়তা কী? অন্তত এই কতদিন সময়ে পাড়িয়ে বিমা কী তাতে জীবনের প্রতিটি পর্যায়ে সাহায্যের হাত বাড়িয়ে দিতে পারে।

Anandabazar Patrika

Wednesday, 17 February 2021 • E-gaper

## The Telegraph online

Home Opinion India States ▼ Calcutta World Business Science & Tech Health Sports ▼ Entertainment Cultu

Home / Health / The Importance of Life Insurance

## The Importance of Life Insurance

Answer to all your queries regarding insurance



Our Correspondent | Published 04.02.21, 10:42 AM

The COVID-19 pandemic has shaken the world, claiming millions of lives in its wake. During the economic downturn that followed the virus outbreak, thousands of businesses shut down permanently while individuals faced layoffs and pay cuts. With the uncertainty of life looming over, people have become increasingly sensitive about their health and well-being. And that's where the importance of life insurance has become apparent.

However, many of us have certain misconceptions about insurance, often not knowing how exactly insurance can help us. Or why is it required? And how, in these times of emergency, insurance can extend a helping hand at every stage of life?

To answer all these questions, PNB MetLife recently organized a webinar jointly with Anandabazar Digital. Suparna Pathak, Editorial Advisor, Anandabazar Digital, was the moderator of the webinar.

It's important to insure because there is some uncertainty hidden in each and every moment of life. The webinar begins with this message. Ashish Kumar Srivastava, MD and CEO, PNB MetLife at the webinar. Ashwini Kumar Jha, Chief General Manager of Punjab

The Telegraph

ভবিষ্যতের সুরক্ষায়  
বিমাই হোক অন্যতম  
ভরসা

Page views: 54,000  
[The Importance of Life Insurance](#)



# Deccan Herald

## Karnataka

*Bite-sized insurance products taking a bigger bite of the demand pie*

# Panellists

**PMLI Speaker:** Mr. Sameer Bansal, Chief Distribution Officer, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Gokuldas Pai, Chief Business Officer, Karnataka Bank

**Agency Partner:** Mrs. Anuradha Ghorpade, Financial Advisor, PNB MetLife, Karnataka

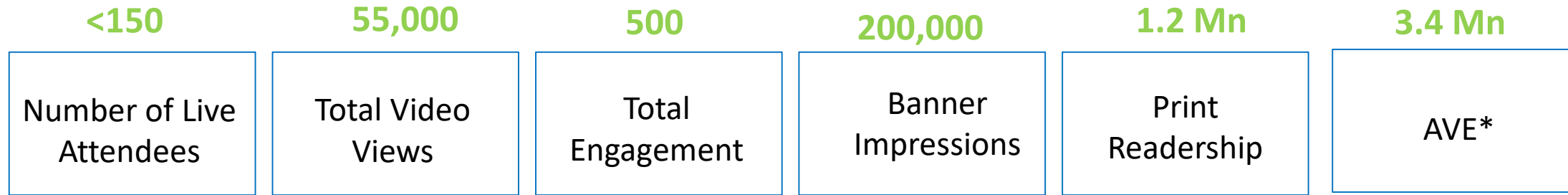
**Moderator:** Mrs. Mrin Agarwal, Founder, Finsafe India Pvt. Ltd.



[Facebook Link](#) | [YouTube Link](#)

*Live streamed on: Facebook, YouTube, Deccan Herald Homepage*

# Campaign Performance



\*Online AVE: 8,80,000  
Offline AVE: 2,543,400



# Pre-event Coverage

10th February, 2021

### Sharmada outs seventh seed Rituparna

**BENGALURU, DHHS:** Karnataka's Sharmada Ravi, who made a comeback to competitive tennis after nearly five years, ousted seventh seed Rituparna Nayak of Telangana in the second round of the Bangalore ATP Women's Championship at the PNCIS Tennis Academy, Padubidri-Strand Centre for Sports Excellence, here on Tuesday.

The 27-year-old Bengaluru player didn't give a semblance of a chance to her fancied rival as she smacked with a powerful serve and some good returns to clinch the match 6-1, 6-0.

Meanwhile, the top seed Hasmira Bhakran of Telangana sailed through her first match with an easy 6-1, 6-1 victory over Assam's Shree Kanna of Andhra Pradesh.

In a minor upset, Telangana's Aparna Venkata beat Karnataka and eighth seed Madhubala Arjunan 6-4, 6-2.

**Results:** Sharmada Ravi (Karnataka) 6-1, 6-0 Rituparna Nayak (Telangana); Hasmira Bhakran (Telangana) 6-1, 6-1 Shree Kanna (Assam); Madhubala Arjunan (Karnataka) 6-4, 6-2 Aparna Venkata (Karnataka).

The ATP Women's Championship is a 250-level ATP event. It is the only ATP event in India. The tournament is held annually in Bangalore. The 2021 edition is the 10th of its kind.

### Ramyashree, Unnathi bag gold

**BENGALURU, DHHS:** Karnataka clinched two gold medals on the penultimate day of the Junior National Athletics Championships at the Saranath Stadium in Coimbatore on Tuesday.

In the U-18 girls' javelin throw, Ramyashree Jain, who scored 40.10m in the previous edition held in Guwahati, went one step further. Ramyashree produced an effort of 44.46 metres to bag the title. The Karnataka girl had thrown 41.32m last time.

Maharashtra's Sowmi Sankhade (38.20) and Haryana's Sakshi (38.35) completed the podium.

In the U-18 girls' category, Unnathi Nagappa won her second gold of the tournament. The Bengaluru girl clocked 40.11 seconds to triumph in the 200 metres race, held for the first time in the previous year.

Unnathi, who won the 100m hurdles gold on Monday, stayed off a stiff hurdle from Nisha Bhatnagar (39.20) and the runner-up, Nisha Bhatnagar (40.15) while Bhavana Yadav (40.14) scored for bronze.

Other Karnataka medalists were Bhagana Kalappa Theagarasu, who bagged silver (1:59.28) in the boys' 1,500 metres race and Pratikha Muddappa Odekar, who won silver in the corresponding girls' event with a time of 2:36.95.

Meanwhile, Uttar Pradesh's Muskan Pragnan came into her own in scripting a national record in the under-20 women's 3000m race with a fine victory. Harmanpreet Kaur emerged 52.58 seconds today earned the second from Bhavana Theagarasu (53.20) and Anshika Chatterjee (53.50).

Harmanpreet's gold medal came in the 100m sprint. Muskan, the 19-year-old from Varanasi, won a race in which the top five finishers bettered the race mark of 40.85, set by Priyanka Goswami in 2014.

Rajyashree's debut in the high jump pit also caught the eye. Having recovered from a knee injury, the Mysuru girl showed another demonstration with a personal best of 1.77m.

Tamil Nadu's Pooja won the pentathlon of women, she was confidence personified and added the girls' under-30 gold to the under-16 medal that she won in 2018 (1,420 pts and 2007 (1,638).

### Smaller the size, bigger the returns. Will bite sized insurance products become a norm?

Small size insurance products are gaining ground these days. They are generating a lot of interest amongst investors and consumers alike. Globally, the Indian insurance market is ranked seventh in terms of penetration. Insurance penetration in India reached 2.6% in 2017 (from 2.31% in 2016) but it is still lower than the global average of 6%. Will these smaller sized products pave the way for greater insurance penetration across geographies in the country? Will this be the best way forward? Our experts debate this, and more in this week's DH Sparks.

### Topic: Are bite-sized insurance products the way forward?

Time : 5:00 PM  
Date : February 11, 2021

#### PANELLISTS

Sameer Bansal Chief Distribution Officer PNB MetLife	Golokdas Patil Chief Business Officer Karnataka Bank	Anuradha Chopade Financial Advisor PNB MetLife, Karnataka	Mrun Agarwal Founder Pinnacle India Private Limited

Visit [bit.ly/DHsparks](http://bit.ly/DHsparks) and fill out a simple form to register. The webinar will be streamed live on the Deccan Herald home page.

### YES, NOW DIABETES MANAGEMENT IS POSSIBLE

## RIGHT SUGAR TABLET

Right Sugar Tablet is helpful in reducing the complications developed due to diabetes. Result of scientific research. 100% Guaranteed. Available at all leading medical and ayurvedic stores. Method of usage is given on pack.

### JAPANI-M Capsule (For Males)

Popular natural herbs made out of pure medicinal herbs along with India's years long digested Ayurvedic methodology which will make you feel more energetic, lively and strength.

### JAPANI-F Capsule (For Females)

Regularly take one, on the morning and one in the evening. For more effective results, males may use Japani M along with Japani - M Capsule regularly. Available at all medical and ayurvedic stores.

Printed and published by SHARMA S HERRERA at The Printers (Punjab) Private Ltd. at The Printers (Punjab) Private Ltd, Plot No. 128, Bala Industrial Area, Dharam - 560 011, News Editor: Grand Visioner (Responsible for selection of news under the PNB act), Editorial Office: 2nd Floor, Shivajinagar Arcade, Vittal Mallya Road, Bangalore - 560 021. E-mail: [editor@deccanherald.com](mailto:editor@deccanherald.com), Phone: 081-2277188, Fax: 081-2272517, CIRCULAR: 081-2272511. Also printed at Bangalore, Mysore, Kolar, Channarayana, Srirangapatna, Mysuru and Hosangate. © All rights reserved. Reproduction in whole or in part without permission is prohibited. PNB No. 5034618. Registered Regn No. KRMA/902/1027/2012-2022, dated at Bangalore PSD, Mysore Regd, Bengaluru - 560 025. Website: [www.pnbmetlife.com](http://www.pnbmetlife.com)

11th February, 2021

### Senators open arguments in Trump impeachment

**Mysuru Thursday, February 11, 2021 Pages 18 Vol 16 No 42 46**

**WATCH DH SPARKS:** Are bite-sized insurance products the way forward?

Date: February 11, 2021 Time: 5 PM

**PANELLISTS**

- Sameer Bansal (Chief Distribution Officer, PNB MetLife)
- Golokdas Patil (Chief Business Officer, Karnataka Bank)
- Anuradha Chopade (Financial Advisor, PNB MetLife, Karnataka)
- Mrun Agarwal (Founder, Pinnacle India Private Limited)

Moderator: Mrun Agarwal

### China says both sides pulling out

**India's statement on troop withdrawal along Pangong lake awaited**

**KALYAN RAY NEW DELHI, DHHS**

Nine months into the biggest India-China border crisis since the 1962 war, troops from both sides have started "simultaneous and systematic disengagement" at the Pangong lake area in eastern Ladakh.

"Chinese and Indian frontlines at the southern and northern ends of the lake are tracked later. One such incident led to the Galwan Valley clash when Indian troops went to the spot to verify the Chinese claims of disengagement. The brutal

### Govt takes to Koo as tussle with Twitter continues

**AJITH ABRAHAM NEW DELHI, DHHS**

The showdown between the Centre and Twitter continued on Wednesday, with Union Minister Ravi Shankar Prasad turning down the micro-blogging platform's request for a meeting with him.

The US-based company, meanwhile, claimed it has blocked 500 of the 1,400 handles the government had asked it to take down. The Centre had claimed that they were being used to incite people over the farmers' protests. The social media giant, however, refused to block certain handles - mostly of activists, politicians and media.

The company's decision not to fully comply with the order (which was announced

### New policy to ease sand transportation

**No permit required for movement within district and for personal use**

**SHRUTHI HM SASTRY BENGALURU, DHHS**

The state government has proposed a new sand mining policy easing restrictions on transport permits. Tweaking existing regulations, the government will henceforth not insist on permits for transporting sand, as long as it is within district limits and for personal use.

Mines and Geology Minister Murugesu Nirani on Wednesday said the government wanted to make it easier for the common man. Small farmers and the poor should not suffer due to strict regulations meant for commercial mining, he said. Towards this end, a draft sand policy

2021 has been prepared, which will soon be published, according to the minister.

Nirani said sand transportation within a district will not require permits as long as it is for personal use. "Locals can use sand in their surroundings as long as it is not within the premises of auctioned sand mining sites," he said.

"There is no limit on quantity transported as it is not for commercial use. However, there is no need for any official permit. A nominal amount will be fixed for the sand," the minister said. "Sand is not available even for Ashraya Houses. One had to buy it from those with licenses making sand scarce and expensive. People can now transport it in their own vehicles like tractors and bullock carts," he said.

# Post-event Coverage



## Buy insurance policies when young to reap benefits: Experts



BENGALURU, DHNS

**B**ite-sized insurance policies are the best products for the first-time buyers of insurance and are very easy to secure, according to insurance industry experts.

“India is a grossly under-insured country and more than 75% of the population does not have any kind of insurance and the government of India has taken many steps by introducing products like Pradhan Mantri Jeevan Jyoti Yojana (PMJJBY) for first-time insurance buyers that gives cover up to Rs 2 lakh

with a small premium,” said Sameer Bansal, Chief Distribution Officer, PNB MetLife.

Speaking at a *DH Sparks* webinar on “*Are bite-sized insurance products the way forward?*” organised by Deccan Herald, he said, a small premium gets a small cover to start the journey of life insurance. These insurance policies require little documentation and no underwriting is needed.

“This is a good entry product. PNB MetLife is going beyond Rs 2 lakh cover and provides insurance up to Rs 4-5 lakh for a small premium amount as low as Rs 3 per day for a Rs 5 lakh insurance cover,” he said.

Bite-size insurance also



known as small-ticket insurance cover is a non-comprehensive plan that caters to a specific requirement and comes with a low premium. The PMJJBY is available to people in the age group of 18 to 50 years having a bank account who give their consent to join / enable auto-debit. Aadhar would be

the primary KYC for the bank account.

Gokuldas Pai, Chief Business Officer, Karnataka Bank said the year 2020 can definitely be named as the Covid-19 year as it has brought a lot of changes. The search for insurance has gone up by 30% on Google. “Insurance is one of the main factors for the protection of our income and social security. One should start buying insurance at a very young age to protect one’s income, family and ensure happy retirement as Covid-19 has created havoc in our lives,” he said.

Anuradha Ghorpade, Financial Advisor, PNB MetLife, Karnataka underscored the importance of tak-

ing insurance policies when it is not required. “Because, when you want it, you will not get it due to age and health factors. Due to health issues and age, the insurance policies may become unaffordable. So, it is better to insure yourself when you are young or when you start your career at a very young age, which is the time you may not need insurance,” she said.

Moderating the webinar, Mrin Agarwal, Founder, Finsafe India Private Limited, said people are looking at life insurance more seriously after Covid-19 impacted our lives. “A lot of first-time buyers with different requirements are looking to buy insurance policies,” she said.

# Amar Ujala

## Uttar Pradesh

*Need to go beyond the corporate cover – buy an individual coverage, driving insurance penetration in India*

*Starting with the largest state in the country*

# Panellists

**PMLI Speaker:** Mr. Ashish Kumar Srivastava, MD & CEO, PNB MetLife

**Bancassurance Partner:** Mr. Swarup Kumar Saha, Chief General Manager Punjab National Bank, Lucknow

**Agency Partner:** Mr. Lalit Jaiswal, Insurance Manager, PNB MetLife, UP

**External Speaker:** Mr. Alok Bhatnagar, President of Insurance Wisdom Capital

**Moderator:** Ms. Pallavi Kashyap, Amar Ujala

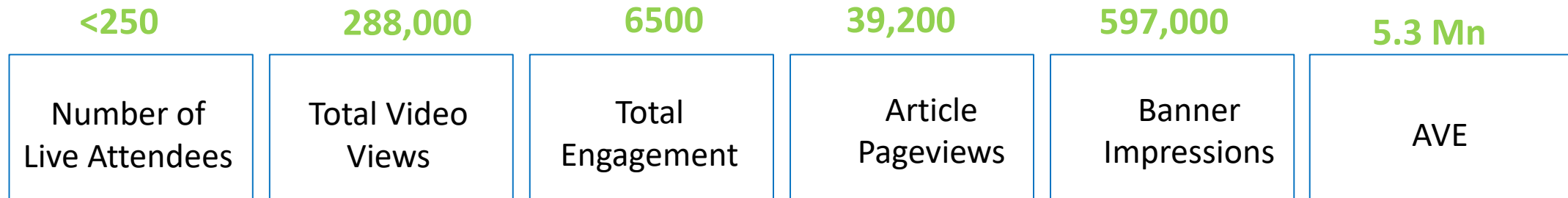


[Facebook Link](#) [YouTube Link](#)

*Live streamed on: Facebook, YouTube*



# Campaign Performance



\*Online AVE

# Pre-event Coverage

## अमर उजाला

### सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी, अमर उजाला के वेबिनार से जानें इससे जुड़ी सभी महत्वपूर्ण बातें

पिछले एक साल से हम सभी कोरोना महामारी से जूझ रहे हैं। इसका हमारी जीवनशैली, हमारे आर्थिक निर्णयों पर काफी प्रभाव पड़ा है। इस महामारी ने हमें ढेरों चीजों पर सोचने पर विवश किया है। जिसमें से सबसे महत्वपूर्ण है भविष्य की प्लानिंग। इस महामारी ने हमें अपने व अपनों के भविष्य के बारे में सोचने पर काफी विवश किया है। बाजार में अलग अलग प्रकार के लाइफ इंश्योरेंस प्लान उपलब्ध रहेंगे, जिनका चयन करते समय आपको काफी सावधान रहना होगा। आर्थिक दायित्वों के आधार पर आपको पर्याप्त लाइफ कवर लेना चाहिए। अक्सर ऐसा देखा गया है कि बिना सही जानकारी के अधिकतर लोग गलत लाइफ इंश्योरेंस प्लान खरीद लेते हैं। जो कि आगे चलकर उनके लिए मुश्किलें पैदा करता है।

ना महामारी के बाद से हर व्यक्ति के लिए लाइफ इंश्योरेंस का महत्व काफी बढ़ गया है। हर व्यक्ति काफी सोच समझकर अपने लिए इंश्योरेंस कवर का चयन करता है। लेकिन फिर भी लोगों के मन में इसे लेकर ढेरों भ्रम हैं। इसी बात को ध्यान में रखते हुए अमर उजाला पीएनबी मेटलाइफ के साथ 'सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी' वेबिनार का आयोजन कर रहा है। पीएनबी मेटलाइफ हमेशा ही कस्टमर फर्स्ट के उद्देश्य से कार्य करता है। ग्राहकों के इंश्योरेंस खरीदने व उसके बाद भी किसी भी तरह की समस्या को खत्म करने के लिए पीएनबी मेटलाइफ ने ढेरों पहल की है। इसी क्रम में यह वेबिनार पीएनबी मेटलाइफ की एक नई पहल है, जिसमें लाइफ इंश्योरेंस से जुड़े सभी सवालों का जवाब दिया जाएगा।

**Page views: 19,840**

[सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी, अमर उजाला के वेबिनार से जानें इससे जुड़ी सभी महत्वपूर्ण बातें](#)

## अमर उजाला

### 'सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी' वेबिनार में हुई खास चर्चा, विशेषज्ञों ने बताई अहम बातें

पिछले एक साल से हम सभी कोरोना महामारी से जूझ रहे हैं। इसका हमारी जीवनशैली, हमारे आर्थिक निर्णयों पर काफी प्रभाव पड़ा है। इस महामारी ने हमें ढेरों चीजों पर सोचने पर विवश किया है। जिसमें से सबसे महत्वपूर्ण है भविष्य की प्लानिंग। इस महामारी ने हमें अपने व अपनों के भविष्य के बारे में सोचने पर काफी विवश किया है। बाजार में अलग-अलग प्रकार के लाइफ इंश्योरेंस प्लान उपलब्ध हैं, जिनका चयन करते समय आपको काफी सावधान रहना चाहिए। आर्थिक दायित्वों के आधार पर आपको पर्याप्त लाइफ कवर लेना चाहिए। अक्सर ऐसा देखा गया है कि बिना सही जानकारी के अधिकतर लोग गलत लाइफ इंश्योरेंस प्लान खरीद लेते हैं। जो आगे चलकर उनके लिए मुश्किलें पैदा करता है।

महामारी के बाद से हर व्यक्ति के लिए लाइफ इंश्योरेंस का महत्व काफी बढ़ गया है। हर व्यक्ति काफी सोच समझकर अपने लिए इंश्योरेंस कवर का चयन करता है। लेकिन फिर भी लोगों के मन में इसे लेकर ढेरों भ्रम हैं। इसी बात को ध्यान में रखते हुए अमर उजाला ने पीएनबी मेटलाइफ के साथ 'सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी' वेबिनार का आयोजन किया, जिसमें विशेषज्ञों ने अपनी राय दी।

Amar Ujala

Page views: 19,370

[सुलझेगी लाइफ इंश्योरेंस की गुत्थी, अमर उजाला के वेबिनार से जानें इससे जुड़ी सभी महत्वपूर्ण बातें](#)

**Thank you.**